

ステップメールの型

LP：登録ページ

*ヘッドコピー（興味）

誰に対して、どんなベネフィットがある何なのか？

例：

「こんな悩みがある」あなたへ・・・

こんな簡単な方法をするだけで
こんな人でもこうなれた
新しい方法を無料でシェアします。

こんな成果やこんな成果も出ている
『3ステップテンプレート』

無料のメール講座でお届けします！！

*信頼のある自己紹介

私は誰で、どんな人に向けて、こんなことをしています。

こんな「お客様の声」があります。

（その他、権威性、実績、社会的証明など）

***理解共感**

あなたは、こんなお悩みがありませんか？

私も過去にこんな悩みを抱えていました。
だから悩んでいる人の気持ちが分かります。

***教育（問題の原因と解決）**

悩みの原因は●●です。●●を解決するのが▲▲です！

***成果（理想未来を描く）**

私はこうなりました。▲▲によって●●を解決すると、こんな理想未来や、こんな可能性が待っています！！

***成果&特徴**

こんな特徴（他との違い）があるので、こんな成果が期待できます。

こんな成果が得られたらこんな風に現実が変わります！

***志**

私にはこんな想いがあります。だからあなたにこれを提供したいと思って無料で公開することにしました。

***具体的な行動を促す**

下記に連絡先を入れて送信を押してください。

明日から順にメールが届きます。

1 通目

***挨拶**

ご登録ありがとうございます。

***短い自己紹介**

私は誰で、どんな人に向けて、こんなことをしています。

***興味（得られる全体像と、その先の理想イメージ）**

このメール講座では〇〇が分かる内容をお届けします。

〇〇が分かると△△や、□□が手に入ったり、☆☆になることも可能です！

***理解共感（そうそう！あるある！）**

あなたはこんな場面で、こんな経験をしたり、こんな悩みを抱えていることはありませんか？

***教育（悩みの原因と解決&お役立ち内容）**

悩みの原因は●●です。●●を解決するのが▲▲です！

▲▲は具体的にはこうします。

(すぐできる解決策や役立つ考え方で2通目以降も興味を持ってもらう)

*** 2通目以降の期待**

悩みが解決したら、こんな風に現実が変わっていきます。

そのために2通目以降も具体的にこんな内容をお届けします。

楽しみにしていてください。

2通目

*挨拶

今日も読んでいただきありがとうございます。

*興味（今日の内容）

今日のメールはこのようなことが学べます。これを学ぶとこんなことが得られます。

*1通目の振り返り

前は悩みの原因は●●で、●●を解決するのが▲▲だとお伝えしました。

*理解共感～教育～成果（自己紹介ストーリー）

実は私も読んでくれるあなたと同じ悩みがありました。こんな風に悩み、苦しみました。（理解共感）

あるキッカケで出会いがあり解決の▲▲を行いました。それにより、こんな風に変化していきました。（教育）

おかげで今はこんな理想を手に入れました。

そして今ではお客さんもこんな結果を出しています。（成果）

※もし見込み客と同じ悩みがなければお客さんの事例をストーリーにする

例：過去にお客さんがこんな悩みを抱えていて、こんなキッカケで、こんな理想を手に入れた

***成果への期待（行動を促す）**

アクションすれば、あなたも△△や、□□が手に入ったり、☆☆になることも可能です！

次のメールはこんなことが分かる内容をお届けします。

***双方向コミュニケーション（一方的に情報を与えるのではなくアクションしてもらう）**

エクササイズやアンケートを用意して答えてもらう工夫

3通目

*挨拶

今日も読んでくれてありがとうございます。

*興味&ゴール設定

今日のメールはこのようなことが学べます。これを学ぶとこんなことが得られます。

一緒にこんな理想のゴールへ向かいましょう！

*理解共感&教育

今までゴールを手に入れられなかったのは、あなたのせいではありません。

理由は●●です。●●の解決が▲▲です！

*お役立ち

▲▲はこの3つのステップで進めてみてください。

1. ~~~
2. ~~~
3. ~~~

※「無料の段階で結果を出してもらおう」という気持ちで出し惜しみせず提供するのがポイント！

なるべく行動に移しやすいようにステップに分けて、具体的にまず何をしたらいいのかを分かりやすく伝える。

***志&シーディング（想いと商品の存在を知らせる）**

「誰々にこうなってほしい」

「こんな社会にしたい」という想いでビジネスをしています。

そんな想いがあるからこそ、こんな人がこう変化・成長する商品を用意しています。

楽しみにしていてください！

***双方向コミュニケーション（一方的に情報を与えるのではなくアクションしてもらおう）**

感想や質問などを返信してもらおう工夫をする

4通目

***挨拶**

今日も読んでくれてありがとうございます。

***興味&ゴール設定**

今日のメールはこのようなことが学べます。これを学ぶとこんなことが得られます。

一緒にこんな理想のゴールへ向かいましょう！

***理解共感**

悩みを解決するのが▲▲ですが、もしかしたらこんな***でつまづいているかもしれません。

***教育（具体的なお役立ちノウハウ） &シーディング**

***には、こんな解決策があります。

その先に多くの人がこんな課題が出てきます。

その課題を乗り越えるためにも私の商品が役に立ちます。

***成果&信頼（お客様の声、実績、権威性など）**

今までこんな実績があります。

こんな風にお客さんが変化・成長しています。

***双方向コミュニケーション（一方的に情報を与えるのではなくアクションしてもらう）**

感想や質問などを返信してもらう工夫をする

5通目

***挨拶**

いつもありがとうございます。

***振り返りと興味**

今までこんなことをお伝えしてきました。

これをやると、あなたも△△や、□□が手に入ったり、☆☆になることも可能です！

***理解共感&シーディング**

しかし、お伝えしたことをやろうとすると***でつまづく人がいます。

やれば変われるけれど、実行が難しい人のために用意した商品があります。

***成果（期待感）**

こんな人向けの、○○が得られる内容です！

○○が得られると△△や、□□が手に入ったり、☆☆になることも可能です！

***教育（選ばないことにはリスクがある）**

過去の私はこんなキッカケで、こんな理想になれました。

もし選んでいなかったらこんなネガティブな未来になっていたかもしれません。

***申し込まない言い訳を先回り**

時間がないという人のためにこんなサポートを用意しています。

安心してください。

***志（想いと募集の予告）**

「誰々にこうなってほしい」「こんな社会にしたい」という想いでビジネスをしています。

そんな想いがあるからこそ、こんな人がこう変化・成長する商品を用意しています。

2日後から募集スタートするので楽しみにしていてください！

6通目

***挨拶**

いつもありがとうございます。

***双方向コミュニケーションの反応**

こんな期待の声をいただいています。

(または) こんな質問をいただきました。答えはこうです。

***自己投資マインドの喚起**

自己投資、お金を払うことと時間をかけることはこんなに大切です。

私も過去は自己投資をしていなくて受け取れませんでした。

***申し込まない言い訳を先回り**

自分には難しいかもと不安があるかもしれませんが。でも大丈夫です。

なぜなら、こんなサポートがあり、こんな人も成果を出しているからです。

***成果&信頼（お客様の声、実績、権威性など）**

「お客さんは今までこういう変化がありました」

「こんな声があります」など

***成果（期待イメージ）**

こんな人向けの、○○が得られる内容です！

○○が得られると△△や、□□が手に入ったり、☆☆になることも可能です！

***セールス予告**

明日の●時から募集スタートです。

初日にお申し込みいただいた方に限り特典があります。

見逃さないようにチェックをしておいてください。

***解除リンクを促す**

今後の案内やメルマガが不要な場合はこちらから解除をしておいてください。

→解除リンク

7通目（もしくはセールスページへ誘導）

*興味

もしあなたが〇〇になるとしたら、人生はどんな風が変わるでしょうか？

こんな〇〇になったら△△や、□□が入ったり、☆☆になることも可能です！

*共感

でも、▲▲で上手くいかないことがありますよね。

■■で悩んでいるかもしれません。

*説明（商品タイトルと、どのように解決を進めていくのか）

そこで用意したのが（商品タイトル）です！

これは、こんな人のためのもので、こんなことをやるものです。

*信頼（ストーリー、社会的証明、権威性など）

「自分はこんな変化をしました」

「お客さんはこういう変化がありました」

「こんな声があります」

「こんな実績があります」など

***教育（なぜ良いのか？）**

この（商品タイトル）は、こんな風に進めていくからこんなメリットがあります。

そして、他ではないこんな特徴もあります。

***具体内容＋成果**

1. +++をやります

これによって△△や、□□が手に入ります！

2. ~~~をやります

これによって☆☆になる人もいます！

3. @@@をやります

これによって★★になることも可能です！

***お申し込み方法（価格や支払い方法、日時など）**

価格は¥¥¥です。支払い方法はお申込み後のメールに従ってお願いします。

お申し込みは以下のボタンをクリックしてお名前と連絡先をお送りください。

ご入金の確認を持ってお申し込み完了とさせていただきます。

※分かりやすい申し込み方法を書くことがポイント

***緊急性**

初日のみの特典としてこんな特典があります！

***限定性**

そして、何名まではこんな特典が付きます！

***志（信頼）**

私は「誰々にこうなってほしい」「こんな社会にしたい」という想いがあります。

だからこんな悩みを持つ人に解決してほしいと思っています。

8通目（セールス）以降

*挨拶

こんにちは、いつもありがとうございます。

ご案内をしましたが見ていただきましたか？

*解除リンクを促す

今後の案内やメルマガが不要な場合はこちらから解除をしておいてください。

→解除リンク

*志

私は「誰々にこうなってほしい」「こんな社会にしたい」という想いがあります。

だからこんな悩みを持つ人に解決してほしいと思っています。

*申し込まない未来と申し込んだ未来

自分がこの（申し込んで得られる）成果を出していなかったら今頃こんな現実を生きていたかもしれません。

過去に、今の現実に繋がる道を選んで本当によかったと思っています。

おかげさまで今はこんな素敵な現実を過ごせるようになりました。

〇〇ができるようになり、△△や、□□が手に入りました。
☆☆も可能となりました！

***Q&A**

こんな質問がありました。

その答えはこうです。

***追加特典**

こんな不安を抱えている人のために、この特典も用意しました。
今回限りの特典となっています。

***申し込み方法**

お申し込みは以下のボタンをクリックしてお名前と連絡先をお送りください。

ご入金の確認を持ってお申し込み完了とさせていただきます。