

ステップメールの型

1 通目

***挨拶**

ご登録ありがとうございます。

***短い自己紹介**

私は誰で、どんな人に向けて、こんなことをしています。

***興味（得られる全体像と、その先の理想イメージ）**

このメール講座では〇〇が分かる内容をお届けします。

〇〇が分かると△△や、□□が手に入ったり、☆☆になることも可能です！

***共感（そうそう！あるある！）**

あなたはこんな場面で、こんな経験をしたり、こんな悩みを抱えていることはありませんか？

***納得（悩みの原因と解決&お役立ち内容）**

悩みの原因は●●です。●●を解決するのが▲▲です！

▲▲は具体的にはこうします。

(すぐできる解決策や役立つ考え方で2通目以降も興味を持ってもらう)

***双方向コミュニケーション (一方的に情報を与えるのではなくアクションしてもらう)**

エクササイズやアンケートを用意して答えてもらう工夫

*** 2通目以降の期待**

悩みが解決したら、こんな風に現実が変わっていきます。

そのために2通目以降も具体的にこんな内容をお届けします。

楽しみにしていてください。

2通目

*挨拶

今日も読んでいただきありがとうございます。

*興味（今日の内容）

今日のメールはこのようなことが学べます。これを学ぶとこんなことが得られます。

*1通目の振り返り

前は悩みの原因は●●で、●●を解決するのが▲▲だとお伝えしました。

*共感～納得～興味（自己紹介ストーリー）

実は私も読んでくれるあなたと同じ悩みがありました。
こんな風に悩み、苦しみました。（共感）

あるキッカケで出会いがあり解決の▲▲を行いました。
それにより、こんな風に変化していきました。（納得）

おかげで今はこんな理想を手に入れました。

そして今ではお客さんもこんな結果を出しています。（期待）

※もし見込み客と同じ悩みがなければお客さんの事例をストーリーにする

例：過去にお客さんがこんな悩みを抱えていて、こんなキッカケで、こんな理想を手に入れた

***期待（行動を促す）**

アクションすれば、あなたも△△や、□□が手に入ったり、☆☆になることも可能です！

次のメールはこんなことが分かる内容をお届けします。

（エクササイズやアンケートも再び促す）

3通目

*挨拶

今日も読んでくれてありがとうございます。

*興味&ゴール設定

今日のメールはこのようなことが学べます。これを学ぶとこんなことが得られます。

一緒にこんな理想のゴールへ向かいましょう！

*共感

今までゴールを手に入れられなかったのは、あなたのせいではありません。

理由は●●です。●●の解決が▲▲です！

*納得（お役立ちを別角度から語る）

▲▲はこの3つのステップで進めてみてください。

1. ~~~
2. ~~~
3. ~~~

※「無料の段階で結果を出してもらおう」という気持ちで出し惜しみせず提供するのがポイント！

なるべく行動に移しやすいようにステップに分けて、具体的にまず何をしたらいいのかを分かりやすく伝える。

***信頼と期待（想いと商品の存在を知らせる）**

「誰々にこうなってほしい」

「こんな社会にしたい」という想いでビジネスをしています。

そんな想いがあるからこそ、こんな人がこう変化・成長する商品を用意しています。

楽しみにしていてください！

***双方向コミュニケーション（一方的に情報を与えるのではなくアクションしてもらおう）**

感想や質問などを返信してもらおう工夫をする

4通目

***挨拶**

今日も読んでくれてありがとうございます。

***興味&ゴール設定**

今日のメールはこのようなことが学べます。これを学ぶとこんなことが得られます。

一緒にこんな理想のゴールへ向かいましょう！

***共感**

悩みを解決するのが▲▲ですが、もしかしたらこんな***でつまづいているかもしれません。

***納得（具体的なお役立ちノウハウ）**

***には、こんな解決策があります。

その先に多くの方がこんな課題が出てきます。

その課題を乗り越えるためにも私の商品が役に立ちます。

***信頼**

今までこんな実績があります。

こんな風にお客さんが変化・成長しています。

***双方向コミュニケーション（一方的に情報を与えるのではなくアクションしてもらう）**

感想や質問などを返信してもらう工夫をする

5通目

***挨拶**

いつもありがとうございます。

***振り返りと興味**

今までこんなことをお伝えしてきました。

これをやると、あなたも△△や、□□が手に入ったり、☆☆になることも可能です！

***共感**

しかし、お伝えしたことをやろうとすると***でつまづく人がいます。

やれば変われるけれど、実行が難しい人のために用意した商品があります。

***期待感**

こんな人向けの、○○が得られる内容です！

○○が得られると△△や、□□が手に入ったり、☆☆になることも可能です！

***納得（選ばないことにはリスクがある）**

過去の私はこんなキッカケで、こんな理想になりました。

もし選んでいなかったらこんなネガティブな未来になっていた
かもしれません。

***信頼（お客様の声、実績など）**

「お客さんは今までこういう変化がありました」

「こんな声があります」など

***信頼と期待（想いと募集の予告）**

「誰々にこうなってほしい」「こんな社会にしたい」という想
いでビジネスをしています。

そんな想いがあるからこそ、こんな人がこう変化・成長する商
品を用意しています。

明日から募集スタートするので楽しみにしてください！

6通目

*興味

もしあなたが〇〇になるとしたら、生活はどんな風が変わるでしょうか？

こんな〇〇になったら△△や、□□が手に入ったり、☆☆になることも可能です！

*共感

でも、▲▲で上手くいかないことがありますよね。

■■で悩んでいるかもしれません。

*説明（商品タイトルと、どのように解決を進めていくのか）

そこで用意したのが（商品タイトル）です！

これは、こんな人のためのもので、こんなことをやるものです。

*信頼

「自分はこんな変化をしました」

「お客さんはこういう変化がありました」

「こんな声があります」

「こんな実績があります」など

***納得（なぜ良いのか？）**

この（商品タイトル）は、こんな風に進めていくからこんなメリットがあります。

そして、他ではないこんな特徴もあります。

***具体内容＋期待**

1. +++をやります

これによって△△や、□□が手に入ります！

2. ~~~をやります

これによって☆☆になる人もいます！

3. @@@をやります

これによって★★になることも可能です！

***お申し込み方法（価格や支払い方法、日時など）**

価格は¥¥¥です。支払い方法はお申込み後のメールに従って
お願いします。

お申し込みは以下のボタンをクリックしてお名前と連絡先をお
送りください。

ご入金の確認を持ってお申し込み完了とさせていただきます。

※分かりやすい申し込み方法を書くことがポイント

***信頼（想い）**

私は「誰々にこうなってほしい」「こんな社会にしたい」という想いがあります。

だからこんな悩みを持つ人に解決してほしいと思っています。